

## 2QもM&Aアドバイザー事業により 会社予想に対し低い進捗率

### 2Q Flash



FRONTIER  
MANAGEMENT  
INC.

### 2024/12期2Q実績: M&Aアドバイザー事業は、下期の売上高計上を計画

売上高では、経営コンサルティング事業は2,908百万円、前年同期比14.3%増、再生支援事業が791百万円、同5.6%増と好調を継続。M&Aアドバイザー事業が746百万円、同52.3%の減少。投資事業は39百万円、同217%増であったが、まだ規模が小さく、売上高合計は4,559百万円、同8.6%減少となった。減収要因は主にM&Aアドバイザー事業で、前年に大型報酬があった反動と説明されている。

投資セグメントのセグメント利益は、引き続き赤字であったものの、出資先企業への経営支援に係る収入の計上がスタートしている。

本日、決算発表と同時に、株式会社Hakkyとの業務提携を発表した。Hakkyは、データ基盤構築・活用・AIプロダクト開発支援に強みを持つ会社。業務提携により顧客に対するDXコンサルティング強化につながると考えられる。

### 2024/12期の会社予想

年間の会社予想は、売上高130億円（前期比29.7%増）、営業利益16.2億円（同29.4%増）に変更はない。M&Aアドバイザー事業は今期、下期に成功報酬を計上する計画。M&Aアドバイザー事業の受注残高は、順調に拡大して、前年比で95%増の水準にあり、下期計上を計画している案件を背景に、年間の会社計画は達成可能と同社は考えている。

フロンティアキャピタル(FCI)は7月に、アンカー投資家と一般投資家から合わせて50億円を調達し、今後の投資実行に備えている。

尚、会社計画通りに進むと配当は年46円と試算できると決算資料で説明している。

決算期	売上高 百万円	YoY %	営業利益 百万円	YoY %	経常利益 百万円	YoY %	当期利益 百万円	YoY %	EPS 円	DPS 円
2019/12	4,771	1.7	663	-1.3	678	0.3	429	-9.1	75.3	23.0
2020/12	5,192	8.8	580	-12.5	575	-15.2	420	-2.1	36.9	24.0
2021/12	5,741	10.6	501	-13.6	514	-10.6	338	-19.5	29.7	10.0
2022/12	7,915	37.9	908	81.2	921	79.1	556	64.4	47.9	28.0
2023/12	10,025	26.6	1,251	37.8	1,238	34.4	780	40.2	66.5	41.0
2024/12(会予)	13,000	29.7	1,620	29.4	1,570	26.8	1,000	28.1	85.3	-
2023/12 2Q(累計)	4,991	25.6	695	28.0	695	24.8	406	46.2	35.4	-
2024/12 2Q(累計)	4,559	-8.6	108	-84.3	113	-83.6	13	-96.8	1.1	-

出所：同社資料より SIR作成

山中威人

[research@sessapartners.co.jp](mailto:research@sessapartners.co.jp)



本レポートは当該企業からの委託を受けてSESSAパートナーズが作成しました。詳しくは巻末のディスクレイマーをご覧ください。

## ディスクレーマー／免責事項

本レポートは対象企業についての情報を提供することを目的としており投資の勧誘や推奨を意図したものではありません。本レポートに掲載されたデータ・情報は弊社が信頼できると判断したのですが、その信憑性、正確性等について一切保証するものではありません。

本レポートは当該企業からの委託に基づきSESSAパートナーズが作成し、対価として報酬を得ています。SESSAパートナーズの役員・従業員は当該企業の発行する有価証券について売買等の取引を行っているか、または将来行う可能性があります。そのため当レポートに記載された予想や分析は客観性を伴わないことがあります。本レポートの使用に基づいた商取引からの損失についてSESSAパートナーズは一切の責任を負いません。当レポートの著作権はSESSAパートナーズに帰属します。当レポートを修正・加工したり複製物の配布・転送は著作権の侵害に該当し固く禁じられています。



**SESSAパートナーズ株式会社**

東京都港区麻布十番2-8-14 i-o Azabu 5a  
[info@sessapartners.co.jp](mailto:info@sessapartners.co.jp)